[](https://www.google.ru/url?sa=i&rct=j&q=&esrc=s&source=images&cd=&cad=rja&uact=8&ved=0ahUKEwiei-n3oarOAhWHhywKHXUWCV8QjRwIBw&url=http://sofia-city.all.biz/bezalkoholni-napitki-g139623&psig=AFQjCNGdCJd5BtgDLe-QwwwZ2zZBWDJwKQ&ust=1470485922405438)**Ситуация и тенденции: руският пазар на безалкохолни напитки**

Според социологическата маркетингова компания Nielsen, сред всички категории безалкохолни напитки в Русия, през последната година (май 2015 г. - април 2016 г.), ръст на продажбите спрямо същия период година по-рано, се наблюдава само в две: в сегмента напитки от типа „кока" и енергийните напитки. Другите категории или са стабилни или намаляват в продажбите.

*Динамика на продажбите на безалкохолни напитки в реално изражение в Русия за периода май 2015 г. – април 2016 г.*

На сегмента напитки като „кока" се пада 10% от пазара на продажби на безалкохолни напитки в реално изражение, и за последната година, продажбите в сегмента годишно са се увеличили с 7%. Интересното е, че другите газирани напитки - например лимонада - са станали по-малко популярни сред руснаците: техните продажби за същия период са намалели с 5% в реално изражение.

Успешното развитие на сегмента „кола“ е свързано с позитивната активност на техните производители – и глобалните и местни бизнесмени. Първо, пускат на пазара нискокалорични нови продукти - продажбите им са се удвоили през последната година - и предлагат на клиентите атрактивни промоции, което им дава възможност да привлекат нови клиентски сегменти. Последните работят над дистрибуцията и увеличават представянето на руското производство „кола“ по рафтовете на магазините.

Обемът на продажби на газирани напитки по промоционални цени в съвременен търговски формат в Русия, през първото тримесечие на 2016 г. е в размер на 39% - с 8% повече в сравнение със същия период на 2015 г.

С 6% са се увеличили продажбите на енергийни напитки, което е тенденция от предходната година, когато категорията е нараснала с 11% за година.

Причина за ръста на продажбите на енергийните напитки от една страна е екстензивното развитие: играчите продължават да се разширяват в регионите - от друга страна - най-ниският ръст на цени през последната година сред безалкохолните категории.

Най-голямата категория на пазара на безалкохолни напитки - минералната вода, която заема над 40% от продажбите - забавя развитието си: от 10% ръст през 2015 г., в 2016 г. се наблюдава спад на 2%. В стойностно изражение, тази категория продължава да расте с 6%.

Забавянето на динамиката на развитие на категориите минерални води, най-вероятно се дължи на икономията: около 40% от руските потребители, според проучване на Nielsen, са заявили, че купуват по-малко минерална вода или дори не купуват.

Заслужава да се отбележи, че руските потребители при избора на марка минерална вода, предпочитат местните производители (61%), и само 14% предпочитат световни марки (според глобално проучване на предпочитанията на потребителите относно произхода на вода).

Друга основна категория на пазара на безалкохолни напитки - плодовите сокове, на които се падат 20% от продажбите в реално изражение - продължава да намалява - в последния период се наблюдава спад в продажбите с 7%, въпреки новите промоционални предложения от страна на производителите и търговците на дребно: според Nielsen, 50% от продажбите на сокове в магазините в Русия са по акции.

<http://www.nielsen.com>