ПАЗАРЪТ НА СЕЛСКОСТОПАНСКА ТЕХНИКА В РУСИЯ ПРЕЗ 2023 Г

На фона на падащите доходи на фермерите се наблюдава рязък спад в продажбите на земеделска техника. „Росспецмаш" отбелязва, че през първото тримесечие на 2023 г. продажбите са намалели с почти 8% в парично изражение и с една четвърт в обемно изражение. Изданието АгроВестник интервюира експерти за очакванията от пазара на селскостопанска техника през 2023 г.

Според асоциацията „Росспецмаш" за доставките на вътрешния пазар, ситуацията е следната: продажбите на всички видове техники са намалели, с изключение на малък сегмент от машини за торене (ръст на продажбите с 20,5%). На вътрешния пазар продажбите на трактори също спадат със 7,7%, до 1,1 хил. броя.

Александър Алтинов, председател на Управителния съвет на Асоциацията на дилърите на селскостопанска техника АСХОД, очаква, че пазарът ще бъде слаб по отношение на търсенето през 2023 г., което беше очевидно от есента на 2022 г. Според настоящите оценки продажбите може да паднат с повече от 25%. Остават въпроси и по отношение на доставката на технологии. След поскъпването през 2022 г. би било редно руската техника да поевтинее, след като се върне към ритмичното производство и реши проблемите с алтернативни компоненти, които едва ли са по-скъпи от европейските или американските. Но това не се случи, което също охлажда пазара. С доставката на самите тези компоненти също остават въпроси. Оборудването, сглобено от алтернативни компоненти, все още трябва да се покаже на полето на практика. За търговците годината може да бъде сериозен тест за издръжливост.

Според Александър Алтинов, въпреки всички трудности, драма не се очаква. Преди това имаше добри години, когато техниката бе обновена. Паркът от селскостопански машини стана малко по-млад, резервните части се внасяха, а руското производство отчита преодоляване на основните трудности с компонентите. Проблемите са по-скоро в липсата на машини, които не се произвеждат в Русия, като телескопични товарачи, комбайни за захарно цвекло и др. Никакви китайски и турски трактори няма да заменят обичайните модели за сложно прикачно оборудване. Ситуацията в самия агропромишлен комплекс не е проста. Тоест живеем в стабилно напрегнати условия през 2023 г.

Одисей Кизиридис, изпълнителен директор на „Агроника Л" (клон на "Тера груп"), смята, че най-проблемно тази година ще бъде прибирането на реколтата. Така или иначе сеитбеният сезон на практика приключи в цялата страна, подготовката за жътвената кампания започна и тук можем да очакваме изненади. От една страна има недостиг на жътвена техника, от друга – още по-остър е въпросът с операторите. Няма кой да работи на комбайните, тъй като няма човешки ресурс. Днес по-актуални от всякога са машинно-тракторните станции (МТС) или машинно-технологичните компании (МТК), но тази тема не получи развитие и образуваният през този сезон вакуум няма кой и с какво да се запълни.

Както и да е, трансформацията на пазара е на лице. Тези, които посещават селскостопански изложения, виждат как пейзажът на производителите и търговците на селскостопански машини се променя динамично. Според Александър Алтинов, продължаващата трансформация на пазара все още не е придобила новия си облик, по-скоро е преминал известен шоков етап и първата адаптация към него е преминала. Традиционно в трудни условия големите компании стават по-силни и базовото очакване, че пазарът ще се преразпредели в тяхна полза, разбира се, е логично. Но тук пазарът все още има много инерция и този проблем ще се върне с нова сила.

На фона на дефицита и ръста на цените, дилърите като цяло завършиха добре 2022 г. и имат и известен запас, който за сега и позволява да се надяваме на по-добро за широк кръг от участници. Въпреки това, стрес тестовете за 2022 г. показват, че ако сегашното състояние се запази, 2/3 от дилърите ще затворят годината със загуба и всеки

пети официално ще фалира (което също съвпада с проучването на общността относно очакванията). Затова дилърите трябва да реагират много внимателно на ситуацията.

Малко по-оптимистично настроен за ситуацията е Одисей Кизиридис. Според него сегментът на ремаркетата практически не се е променил по отношение на предлагането: напусналите играчи са заменени от по-малко технологично напреднали, но динамично развиващи се марки от други страни. Като цяло, изменения в предлагането по видове оборудване не се наблюдава, намалели са динамиката и количеството.

Същото ще се случи и с комбайните. В крайна сметка посевните площи не са намалели критично, а по-скоро адекватно на сегашните реалности. И ако площите със зърнени култури са намалели, то при бобови и маслодайни култури са се увеличили.

Пораснал е пазарът на техника с увеличено работно време. Има много примери, когато фермерите се освобождават от закупени преди това чуждестранни трактори и комбайни, поради проблеми с тяхната поддръжка и купуват местни аналози, които по-лесно се поддържат в сегашните условия и са обезпечени с по-достъпни резервни части. Става един вид рециклиране на вносната техника, но без физическото рециклиране на машините. Според Одисей това е правилното и навременно решение, за да не останеш с проблемна техника в разгара на сеитбата или жътвата.

Развитието на аналози на резервни части е много динамично - за компаниите пазарът е нараснал с почти 100%. Например, завод за производство на вносни резервни части под марката Agroeco и собственост на „Terra Group" е усвоил голям обем производство на резервни части. В резултат на повишеното търсене производството е натоварено максимално.

Друг остър въпрос е дали руско, турско или китайско оборудване ще може напълно да замени високопроизводителното оборудване на европейски и американски производители и как това ще се отрази на селскостопанското производство в Русия, като цяло. Александър Алтинов вярва, че страната ще преживее така нареченото „технологично опростяване". Засега обективно ние не можем пълноценно, качествено, а понякога и изобщо, да заместим Запада, който е напуснал или напуска Русия. Необходимо е да се справим с този въпрос, но е безсмислено да очакваме чудеса, както във всеки сложен въпрос. Някъде (например в агрохимията) има доста работещи алтернативи от приятелски страни, но по отношение на технологията те често не съществуват. Следователно, разбира се, всичко ще стане малко по-просто, ще стане по-малко продуктивно (ако не по отношение на брутни цифри, то в относително изражение), поради това може да стане малко по-скъпо и т.н. Като цяло, според Александър Алтинов, няма нужда да се бърза да се правят рекорди за брутен добив, а би било по-добре да се покаже голям успех в качеството и спазването на селскостопанските технологии.

https://agrovesti.net/